

# *Durchstarten* dank der NiSV

**NEUE CHANCEN DANK DER VERORDNUNG** – Viele Kosmetikerinnen sehen in der NiSV nur eine lästige neue Verordnung, doch sie bietet auch viele Chancen – sowohl für selbstständige als auch für angestellte Kosmetikerinnen. Worin diese bestehen, weiß Schulungsleiter Lutz Kranepuhl.

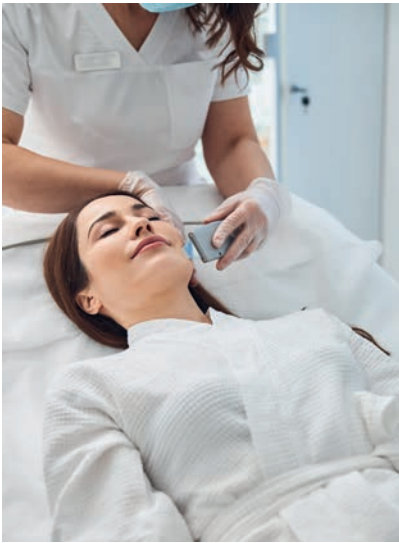


**D**ie große Aufregung rund um die Verordnung zum Schutz vor schädlichen Wirkungen nichtionisierender Strahlung bei der Anwendung am Menschen – besser bekannt unter der Abkürzung NiSV – mag sich gelegt haben, hierzu hat die Corona-Pandemie sicherlich ihr Nötiges beigetragen. Gleichwohl

sind und bleiben die NiSV und die damit einhergehende Pflicht zur Absolvierung der erforderlichen Fachkunde für den Einsatz bestimmter apparativer Kosmetikgeräte am Menschen ein wichtiges Thema.

Für viele selbstständige Kosmetikerinnen stellt sich nämlich nach wie vor die Frage, ob denn Zeit, Geld

und die Notwendigkeit bestehen, die erforderlichen Module zum Erwerb der Fachkunde zu besuchen. Und auch für angestellte Kosmetikerinnen sollte sich unabhängig vom derzeitigen Arbeitgeber die Frage stellen, ob der Erwerb der Fachkunde nicht zukünftig die Chancen am Arbeitsmarkt erheblich verbessern dürfte.



Wenn apparative Kosmetik bei Ihren Kundinnen beliebt ist, sollten Sie in den Fachkundenachweis investieren, um sie nicht an die Konkurrenz zu verlieren.

### Für wen lohnt es sich?

Ob und welche Module der sogenannten „Fachkurse“ zum Erwerb der Fachkunde gemäß NiSV Sie besuchen müssten, hängt unter anderem von Ihrem Leistungsangebot und Ihrer Positionierung am Markt ab. Die beiden wichtigsten Fragen, die Sie sich stellen müssen, lauten:

– Sind apparative Dienstleistungen bei Ihren Kunden gefragt?

– Erwartet Ihre Kundschaft diese technische Unterstützung bei der Kosmetikbehandlung vielleicht sogar? Dann werden Sie – je nach eingesetzten Geräten – vermutlich nicht darum herumkommen, den Kurs zu absolvieren.

Sollten Sie hingegen jetzt erst mit dem Gedanken spielen, apparative Kosmetikgeräte in Ihrem Institut zum Einsatz zu bringen, kann die NiSV eine Chance sein, das eigene Dienstleistungssegment zu überarbeiten. So können bestehender Kundschaft neue Anreize geboten und solche Neukunden generiert werden, die eine Behandlung im Hochpreissegment wünschen oder gar erwarten.

Denn viele Kosmetikerinnen, bei denen apparative Behandlungen nicht im Fokus stehen, werden Kosten und Mühen des Fachkundekurses eher scheuen und diese Dienstleistungen aus ihrem Segment nehmen. Das ist Ihre Chance, sich mit dem Erwerb der Fachkunde klar von Mitbewerbern in der Umgebung abzugrenzen!

### Genau die richtige Zeit

Auch die Folgen der Corona-Pandemie werden dazu beitragen, dass sich selbstständige Kosmetikerinnen neu positionieren können und vielleicht

sogar müssen. Viele Institute werden die Pandemie nicht überleben. Es wird Kunden geben, die sich nach neuen Instituten und Ansprechpartnern für ihre Hautbedürfnisse umschauen müssen.

Seitens der Wirtschaft wird jetzt schon prognostiziert, dass die Bevölkerung **großen Nachholbedarf im Bereich Körperpflege, Wellness, Luxus und bei den Wohlfühlerlebnissen** haben wird.

Bleiben Sie also wachsam und beobachten Sie genau, ob und welche neuen Kundengruppen mit stetiger Erholung der Pandemie auf Sie zukommen werden. Was wünschen diese Kunden? Haben sich vielleicht auch die Wünsche Ihrer bestehenden Kundschaft verändert? Mit dem Erwerb der Fachkunde gemäß NiSV und dem Einsatz der entsprechenden Geräte können Sie also Ihr **Kosmetikbusiness modernisieren** und in Richtung Hochpreissegment aufbauen.

### Chancen am Arbeitsmarkt

Sofern Sie angestellt sind, müssten Sie sich fragen, ob der Erwerb der Fachkunde für Ihre Attraktivität am Arbeitsmarkt erforderlich ist oder sogar von zukünftigen Arbeitgebern erwartet werden könnte.

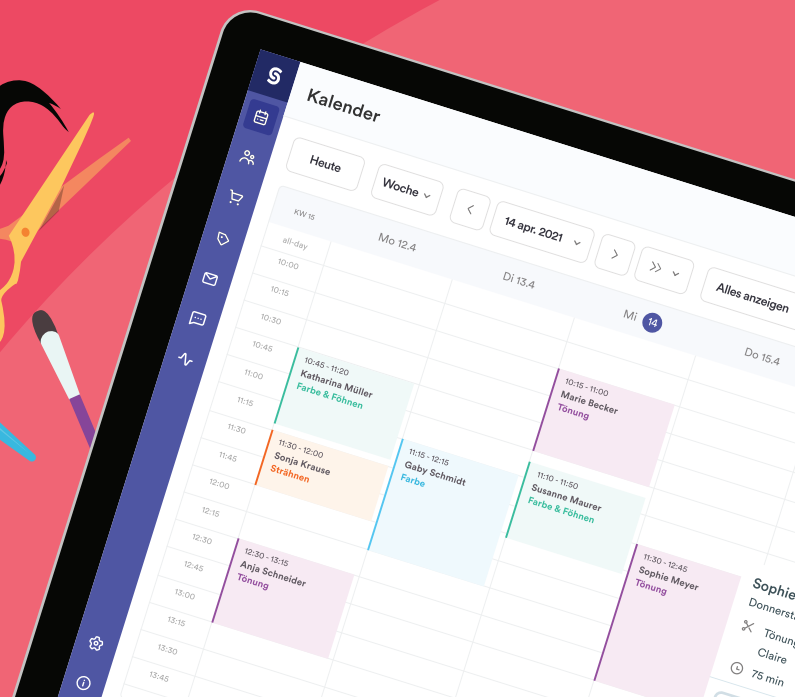


Foto: Yakobchuck Viacheslav / Shutterstock.com

**Verwalten Sie Ihre gesamten Geschäftsprozesse wo immer Sie sich befinden**



**salonized** | Salonized.com





Der Erwerb der Fachkunde kann Ihnen neue Chancen auf dem Arbeitsmarkt eröffnen, etwa in Hotels oder gar auf Kreuzfahrtschiffen.

Als Kosmetikschule werden wir regelmäßig von **namhaften Hotelgruppen und auch der Kreuzfahrtindustrie** wegen einer Vermittlung von sehr gut ausgebildeten Kosmetikerinnen

ein Modul der Fachkunde von Ihnen als Arbeitnehmer im Lebenslauf mitgebracht wird.

Nun könnten Sie argumentieren: Wenn der Arbeitgeber möchte, dass

9 Mit dem Erwerb der Fachkunde gemäß NiSV können Sie Ihr Kosmetikbusiness modernisieren und in Richtung Hochpreissegment aufbauen. 6

angefragt. Kaum ein Day Spa im Hotel oder Kreuzfahrtbereich arbeitet ohne apparative Unterstützung. Unserer Einschätzung nach dürften in nahezu **acht von zehn Hotel-Spas** zumindest Ultraschallgeräte in der Kosmetik zum Einsatz kommen, die auch unter die NiSV fallen. Auch in den allermeisten Kosmetikinstituten ist wenigstens ein Gerät zu finden, das unter den Anwendungsbereich der NiSV fällt.

Es könnte also sein, dass zukünftige Arbeitgeber in den nächsten Jahren davon ausgehen, dass zumindest

mit den Geräten XYZ gearbeitet wird, dann muss der Arbeitgeber für die Kosten des Fachkundekurses aufkommen. Die Argumentation ist nicht von der Hand zu weisen.

Gleichzeitig ist es jedoch so, dass es Mitbewerberinnen geben wird, die den Fachkundekurs schon absolviert haben und dadurch automatisch ein Argument mehr im Lebenslauf haben. Erkundigen Sie sich über **staatliche Zuschüsse und Fördermittel** für den Besuch der Fachkunde nach NiSV. Vielleicht nimmt Ihnen ein staatlicher Zuschuss letzte Bedenken.



## MEHR ERFAHREN – ONLINE GEHEN!

Exklusiv für Online-Abonnenten: Welche Geräte fallen unter die NiSV? Das erfahren Sie im Beitrag „Welche Anwendungen sind noch erlaubt?“ von Rechtsanwalt Dr. Florian Meyer. Geben Sie einfach die Nummer 154434 in das Suchfeld auf unserer Internetseite [www.beauty-forum.com](http://www.beauty-forum.com) ein.

## Chance für Neuausrichtung

Kosmetikgeräte sind und bleiben fester Bestandteil der Kosmetikbranche. Es ist sogar zu erwarten, dass sich die Technik immer weiterentwickelt und dass Beautytower und Kombigeräte auch unter Einsatz neuer Technologien weitere Unterstützung in der Gesichts- und Körperkosmetik leisten werden.

Gleichzeitig kann die NiSV aber auch Anlass sein, in die andere Richtung zu denken: Wer schon immer eine klare Linie und eine unverwechselbare Philosophie in seinem Institut verfolgen wollte, dem kann die NiSV Anlass bieten, zukünftig vollständig auf den Einsatz kosmetischer Geräte zu verzichten. Institute mit ganzheitlichem Ansatz, Bio-Kosmetik oder anderen „grünen“ Ausrichtungen können so einen klaren Schlusstrich ziehen. Hierbei bitte nur umso gründlicher kalkulieren, denn ohne den Einsatz kosmetischer Geräte fallen Preisgestaltungselemente weg, die durch andere Themen in der Preisbildung zu ersetzen sind. □



### LUTZ KRANEPUHL

Der Autor ist Geschäftsführer der Kosmetikschule „Vital Kosmetikakademie“. Die Bildungseinrichtung schult seit 25 Jahren in den Bereich Kosmetik und Wellness und hat ihren Sitz im Herzen Berlins. [www.vital-kosmetikakademie.de](http://www.vital-kosmetikakademie.de)