

SEMINAR-NEWS



ERFOLGREICH ZUM VERKAUFSABSCHLUSS

In jedem Verkaufsgespräch hat der Preis eine zentrale Bedeutung. Damit er nicht zum Hindernis wird, ist eine gezielte Vorbereitung notwendig. Im Seminar „Preisargumentation und Abschlusstechnik“ lernen Teilnehmer darüber hinaus, wie sie Gesprächspartner überzeugen, geschickt auf Einwände reagieren und die Körpersprache ihres Gegenübers richtig interpretieren. Auch das Thema Preiserhöhung und wie man diese an Kunden kommuniziert ist Bestandteil des Kurses. Er findet vom 12. bis 13. September und vom 14. bis 15. November in Münster statt.

www.kitzmann.biz



DIE ZEIT IM GRIFF

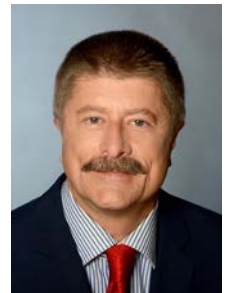
Mit effektivem Zeitmanagement können persönliche Ressourcen optimal genutzt und Abläufe optimiert werden, sodass Ziele in einer vorgegebenen Zeit zu erreichen sind. Wie das gelingt, soll das Seminar „Zeit- und Selbstmanagement“ vermitteln, welches am

9. September und am 4. November in Düsseldorf angeboten wird. Im Vordergrund des Kurses stehen dabei die Analyse von Zeitfressern, die Ermittlung des persönlichen Zeitkontos sowie Maßnahmen zur Kontrolle und zum Abbau von belastenden Situationen. Außerdem soll gezeigt werden, wie Ziele richtig definiert und Prioritäten optimal gesetzt werden. Für das Seminar sind keine Vorkenntnisse erforderlich.

www.german-rtm.de

BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHE IDEEN ANEIGNEN

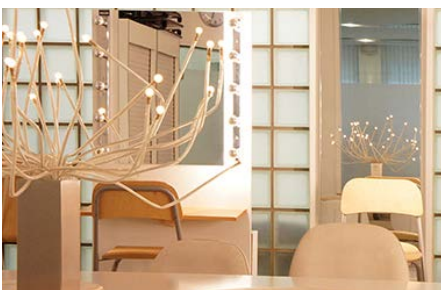
Betriebswirtschaftliches Denken ist für den Erfolg eines Instituts unerlässlich. Grundlegende Konzepte der Betriebswirtschaft werden im Seminar „BWL kompakt“ der mtec-Akademie geschult. Teilnehmer erhalten die wichtigsten Infor-



mationen über Rechnungswesen, die Steuerung eines Unternehmens anhand von Kennzahlen und bekommen Grundlagen der Kosten- und Leistungsrechnung vermittelt. Dipl.-Oec. Thomas Klein leitet das zweitägige Seminar. Der nächste Kurs findet vom 17. bis 18. September in Göttingen statt.

www.mtec-akademie.de

GRUNDLAGEN DER VISAGISTIK



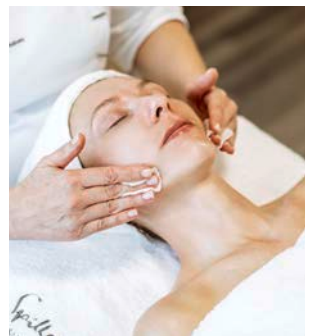
In der Weiterbildung „Visagistik Basis“ der Vital-Kosmetikakademie erhalten Kosmetikerinnen grundlegende Ideen und Profi-Tipps, wie sie mit Make-up ein Gesicht vorteilhaft zur Geltung bringen, kontu-

rieren und verwandeln können. Dafür werden an drei Tagen Inhalte wie Typenlehre, Proportionskorrekturen, Auftragechniken für Camouflage oder Lippenkorrektur geschult. Auch die richtige Make-up-Technik für Bewerbungsfotos oder für eine Braut wird den Teilnehmern vermittelt. Der nächste Termin ist vom 15. bis 17. November.

www.vital-kosmetikakademie.de

SOUVERÄN BEI KREBSPATIENTEN

Im Rahmen der Kooperation zwischen der DKMS und Dr. Spiller Pure SkinCare Solutions finden weitere Seminare mit dem Fokus Hautsituationen bei Onkologiepatienten an verschiedenen Standorten in Deutschland und Österreich



statt. Dabei sollen die Teilnehmer Kernkompetenzen und einen sicheren Umgang mit durch Bestrahlungen und Chemotherapie veränderten Hautbildern erwerben. Die Seminare sind für alle Kosmetikerinnen offen.

www.dr-spiller.com